

EKS · Batch 1

Kupas Tuntas Ekspor dari Hulu ke Hilir

Kuasai Alur Ekspor dari Hulu hingga Hilir

6 · Via Zoom & Youtube Exclusive · 13 Jul 2024 – 27 Jul 2024

Ringkasan Eksekutif

Nama Program	Kupas Tuntas Ekspor dari Hulu ke Hilir
Kode Program	EKS · Batch 1
Durasi	6
Tanggal Pelaksanaan	13 Jul 2024 – 27 Jul 2024
Format & Platform	Via Zoom & Youtube Exclusive
Mentor	Nicholas Dennis
Bahasa	Bahasa Indonesia
Sertifikat	e-Certificate Taalenta (sesuai paket)

Kenapa Wajib Ikut

1. Keahlian Menentukan Produk Ekspor

Belajar cara memilih produk yang tepat untuk ekspor dapat meningkatkan peluang keberhasilan bisnis Anda di pasar global.

2. Memperluas Jaringan Supplier

Dapatkan tips dan trik untuk menemukan dan menjalin hubungan dengan supplier yang dapat diandalkan, memastikan rantai pasokan yang stabil dan berkualitas.

3. Menguasai Pemasaran Global

Pelajari cara efektif mencari dan mendekati buyer, baik melalui platform online maupun jaringan offline, meningkatkan potensi penjualan Anda.

4. Menjadi Ahli Negosiasi

Kuasai teknik negosiasi dengan supplier dan buyer untuk mendapatkan kesepakatan terbaik, meningkatkan margin keuntungan bisnis Anda.

5. Strategi Ekspor yang Efektif

Pahami langkah-langkah strategis dalam proses ekspor, dari pemilihan produk hingga penjualan ke buyer, meminimalkan risiko dan memaksimalkan hasil.

Outline Materi

1. Menentukan Produk dan Mencari Supplier

- Memahami cara menentukan produk ekspor yang memiliki nilai jual tinggi.
- Mengidentifikasi sumber-sumber supplier potensial.
- Negosiasi dan kerjasama dengan supplier.

2. Trik Jitu Mencari Buyer Offline dan Online

- Strategi efektif mencari buyer di platform online.
- Mengoptimalkan jaringan dan kontak untuk mencari buyer offline.
- Tips dan trik melakukan pendekatan dan membangun hubungan dengan buyer potensial.

3. Cara Pengiriman dan Edukasi Administrasi

- Cara pengiriman produk ke buyer
- Administrasi yang harus diketahui

Profil Mentor

Nicholas Dennis

Nicholas Dennis adalah seorang profesional berpengalaman dalam bidang ekspor dan impor dengan kemampuan negosiasi yang kuat serta pemahaman mendalam tentang regulasi perdagangan internasional. Dengan latar belakang dalam manajemen logistik dan rantai pasokan, Nicholas memiliki keahlian khusus dalam mencari supplier dan buyer untuk produk ekspor serta mengelola hubungan dengan klien internasional. Sebagai edukator ekspor, ia aktif membimbing pelaku usaha Indonesia menembus pasar global. Di Taalenta, Nicholas mengajar strategi ekspor, prosedur kepabeanan, dan shipping dari perizinan hingga pengiriman internasional.

Investasi Program

Pilihan paket yang tersedia untuk program ini:

Elite Rp 300.000 Rp 175.000 per peserta	Supreme Rp 400.000 Rp 195.000 per peserta
---	---

Jadwal & Sesi

Sesi 1 13 Jul 2024 13:00 – 15:00 WIB	Menentukan produk dan mencari supplier Menentukan produk dan mencari supplier
Sesi 2 20 Jul 2024 13:00 – 15:00 WIB	Trik jitu mencari buyer offline dan online Trik jitu mencari buyer offline dan online
Sesi 3 27 Jul 2024 13:00 – 15:00 WIB	Cara Pengiriman dan Edukasi Administrasi Cara Pengiriman dan Edukasi Administrasi

Perlengkapan

- Koneksi internet
- Zoom meeting
- Laptop

Pendaftaran

Daftar di halaman program:

taalenta.id/eks

Atau scan QR di samping untuk membuka langsung.



Kontak

PT Taalenta Digital Inteleksia

Jl. Prof. Herman Yohanes, Depok, Sleman, D.I. Yogyakarta

WhatsApp / Telepon: 0851-8313-3328

Email: halo@taalenta.id

Dokumen ini di-generate otomatis dari data terkini di sistem Taalenta. Harga, jadwal, dan ketersediaan paket dapat berubah; mohon konfirmasi ulang melalui WhatsApp/email di atas sebelum pengajuan resmi.

© 2023-2026 PT Taalenta Digital Inteleksia. Versi: 2026-09-04 13:52